

与 BE 创办人共度难忘时刻——
Ir. Lee Suet Sen 与 Ho Huey Chuin。



只要别人
能做到，
我们也一定
可以

RCCA To Siauw Jen (Julie)
印度尼西亚雅加达进口与分销公司的
联合创始人兼董事总经理

从失去中站起，在坚定中前行

在成为经销商之前，Julie的人生早已被各种艰难历练所塑造。身为家中七个兄弟姐妹中的第五个孩子，她在七岁那年因一场大火失去了父亲。那场火灾不仅夺走了父亲的生命，也烧毁了他们的家园。

从那一刻起，生活教会她什么是坚强。放学后，小小年纪的她挨家挨户卖自家制作的糕点，为家里分担经济压力；她也兼职做补习老师，支付自己的学费。即使到了大学时期，她依然一边工作。

取得会计文凭后，她从会计人员做起。凭借专业能力与坚韧精神，她后来被委以运营总监的重任。大约十五年前，她与六位伙伴共同创立了一家从事农业与种植机械进口与分销的公司，业务遍布印度尼西亚各地。从最初的简朴起步，公司逐渐稳健成长。

一份单纯的支持，一段意想不到的开始

2021年2月，Julie 加入 BE International——并非为了开创新事业，而只是单纯支持想要晋升的姐姐 Fung-fung。

当时，她已经拥有自己的公司，对直销事业并无特别兴趣，但她尊重姐姐的理想，她决定加入，用实际行动表达支持。

她尝试的第一个产品是 AULORA Pants with KODENSHI®。她并没有严重的健康问题，只是出于好奇。然而穿上之后，她明显感受到睡眠质量的改善。过去她常在清晨五点醒来，难以再次入睡。



通过“汽车基金”，我们终于把梦想中的座驾带回家。



感恩创办人与上线的悉心指导。

多年来，我们共达成 12 次 BE Lifestyle Travel 资格，与团队环游世界，创造无数难忘回忆。



原本只是支持，逐渐转变为真正的信任与认可。

当成果胜过言语

当 Julie 将自己的体验分享给朋友时，许多人产生了兴趣。反馈令她十分惊讶。

短短两周内，Julie便达成Ambassador阶级，PGS (Personal Group Sales) 表现出色。

起初，她认为自己的任务已经完成——她已经帮助了姐姐。然而当朋友开始询问产品背后的事业机会时，她意识到更大的可能正在形成。

在深入研究BE International的制度后，她发现这是一套与传统企业截然不同的商业模式。只需约印尼盾 200,000 的

注册费，任何人都能开始创业，并拥有可观的收入潜力。

突破舒适圈的成长

Julie形容自己原本是个偏内向的人，不习惯与大量人群互动，也不活跃于社交媒体。

在榜样的激励下，她开始制作内容、进行直播、在线分享产品与事业教育。

疫情期间更增添挑战。培训、产品说明与事业分享都通过 Zoom 进行，面对面接触极为困难。当她的 upline 后来离开时，她再次面对不确定。

然而，RCCA Jet Tan 与 RCCA Lee Siow Mei 持续亲自前往印度尼西亚指导与支持她的团队。凭借不断学习与坚持，Julie 最终晋升为 RCCA。

对领导力的全新诠释

从曾经避开聚光灯的人，如今成为活动主持人、产品讲师、事业说明讲者，以及教育系统培训师。

如今每周能与多达30人见面，辅导并支持团队成员。她从中感受到深层的满足——不仅因为收入增长，更因为见证他们个人的蜕变。

她最欣赏BE的地方，在于没有任何一位伙伴被孤单留下。制度强调持续教育、公平的营销结构与导师文化。BE不仅销售产品，更塑造品格、培养领导力与服务他人的心态。



于 BE Convention 2022 连续荣获“皇冠委员大使(CCA)”、“汽车基金”及“房屋基金”殊荣。



出席 Star Awards Nite。

以影响力衡量成功

今天的 Julie，依然感恩那些指导她的导师——即使他们并非她的直属 upline。

对Julie而言，成功是影响力，是成长，是在这段旅程中提升了多少人的人生。

她始终坚持这个信念：“即使我们出生于贫困的家庭，也必须努力改变自己的人生。只要别人能做到，我们也一定可以。”

通过 BE International, Julie 证明了——出身不决定未来，决心才决定方向。