



与公司创办人合照



“

为生活而战， 别为生活而忧

RCCA Nurul Farehah &
Eimir Azmi

家庭主妇 / 区域销售总监

RCCA Eimir和Farehah曾经是男主外，女主内的典型夫妻。Eimir负责养家糊口，Farehah则负责照顾家里大小事务。作为家庭主妇，Farehah的生活枯燥乏味，沉闷无趣；作为事业型男人，Eimir的工作忙得不可开交，对孩子来说是半个陌生人，和太太在同一屋檐下却只是对周末夫妻。

为生活而忧

Farehah有时会突然为生活而忧，想到天有不测风云，人有旦夕祸福，万一Eimir无法再撑起整个家，她和孩子该怎么办？她说：“我总是想做些什么，却绝对不会考虑重返职场朝九晚五。我感到很无能为力。”

另一方面，作为区域销售总监，Eimir的工作繁忙到让他几乎没有时间陪伴家人。“我的首要任务就是确定家人三餐温饱。当Farehah牺牲事业专注家庭时，养家糊口成为了我的责任。”



属于我们的梦想车

2018年，Farehah给患有椎间盘突出症20年的母亲购买了一件AULORA裤子。“裤子所带来的效果实在太好了，而当我知道只需分享母亲的见证即可赚钱后，我就这么做了，也就这样开始了我的BE事业。”

Eimir当然知道Farehah新参与的直销业务，但他并不看好她在BE的发展，认为她只不过是玩票性质。不过，2020年的行管令期间却让他看到了BE事业的潜能。

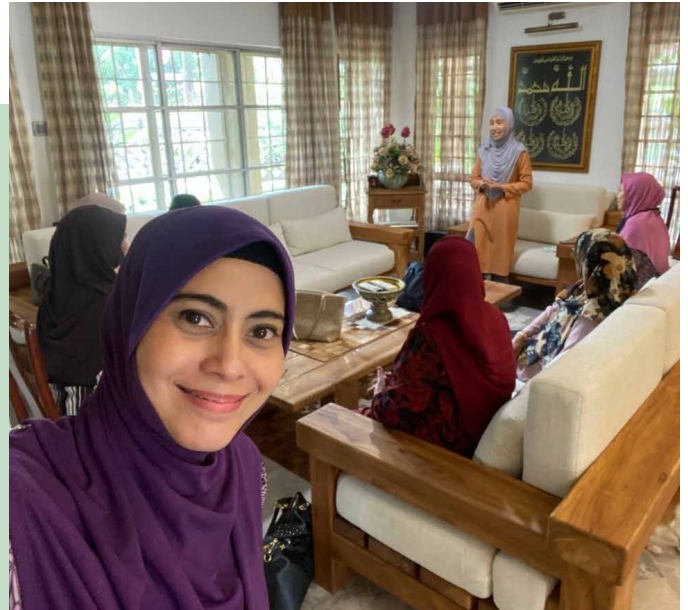
“在整个行管令期间，我总是看到Farehah开心地进行Zoom会议和经营她的BE业务。”

相比之下，我无时无刻担心自己的工作，焦急地等待高层的应急计划和策略决定。我感到压力山大，被困和无助。”

为生活而战

在2020年9月，面对不切实际的销售目标和诸多限制的种种压力之下，Eimir向Farehah透露他要辞职和创业的想法。

Farehah分享说道：“以前的我会劝说Eimir不要辞职，毕竟打工比创业更保障，保住饭碗最重要。但是这一次，我支持他辞职的决定，



产品分享



并带有一条件，那就是别想创业了，直接和我携手打拼BE事业。”

Farehah首次向Eimir展示了她的BE收入报表，并详细介绍了公司的市场计划、产品、公司背景和创办人。Eimir惊呆了。首先，他本以为她会一如既往地劝说他别辞职。然后，当他看到她的收入报表和公司的信息后，他完全信服并答应她的“条件”。

2004年结婚以来，这对RCCA夫妻总是各有各忙。终于在BE，他们拥有共同的事业和生活。Farehah笑着说：“我不再为生活而忧了，因为和Eimir一起打拼BE事业让我感到安心。”



梦想屋

“

这对夫妻最后说道：“请对自己公平些，给自己机会去了解AULORA裤子和BE的事业机会。机会会有多种形式，而BE，就是最好的一个。”

