



# 越努力， 越幸运

RCCA Mario Hon  
(前银行营销经理)



Mario是一个有计划的人。接触过他的人都会真切感受到他对追求目标的决心和专心一致。事实上，他从小就开始规划人生，设立自己的人生目标。

## A计划——升职加薪

从小到大，Mario和家人都“寄人篱下”住在外婆家。在他22岁时，为了追求更好的生活前景，Mario的妈妈只身前往瑞典谋生。急切想要和妈妈团聚的心愿让Mario下定决心日后要找份好工作，赚取高薪资，好让妈妈可以回国，一起住在属于自己的家享清福。对他来说，要实现这个方法就是攀爬企业阶梯。21岁毕业后，他开始一家国际银行上班。五年后，终于升到营销经理一职。他说道：“我的最后薪资才2700令吉左右。加薪幅度实在太小了。我发现仰赖升职加薪来实现目标并不靠谱，我需要另找途径。”





## B计划——直销加速成功

10年前，当Mario开始涉足直销业时，亲戚朋友都对他避而远之。起初，他对自己从事直销的决定感到丢脸，甚至怀疑自己是否做错了决定。不过，当他看到一位只懂得讲粤语的普通安娣可以在直销业里大放异彩之后，他心想：“从事直销有什么好丢脸的？看看自己，没车没房子的，这副穷光蛋样子才真正丢人现眼！”

就这样，Mario全心全意投入直销业务，牺牲所有休闲活动，把时间通通投资在约见顾客和拓展组织上。他说道：“直销是本世纪最好的事业平台。在这里，30到50年的奋斗会被缩短至3到5年，让你更快实现目标。直销是复制的行业，能够产生被动和可持续性收入。正因为这样，在从事直销的最初几年我真的很努力，完全没有任何休闲时间。但是现在，我的付出终于有所成果了。”

## BE计划——分享成功

“现在，我的计划是帮助更多人重拾健康和美丽，改变生活，蜕变人生。我相信BE创办人，相信我的上线。我对BE充满信心，成功是必然的！”他强调。

抱着坚不可摧的决心，Mario正在以惊人的速度拓展BE业务。他马不停蹄地飞往各地开办家聚，并分享道：“有好几次我睡醒后甚至忘了自己身在何处。如果有人告诉你从事直销可以让你立刻赚取好收入和享有时间自由，他绝对是在胡说。”

Mario继续说道：“真相是，开始的过程并不容易，你要非常、非常努力。但是，你会在1到2年内看到成果。每天，我会预约至少6到7位潜在客户，并善用脸书直播和网上小群组推动和激励组织。”

今天，Mario正在享受他所获得的时间自由，同时有能力进行其他投资以增加被动收入来源，无债一身轻。是幸运之神让他这般成功吗？他笑着回答说：“当你越努力，你就越幸运。”

