

Di Ekspo BE



“

**YOLO,  
dapatkan yang  
terbaik dalam  
hidup!**

**RCCA Mardiana Bte Zainal**  
Pemilik perniagaan rumah

RCCA Mardiana telah 'dilahirkan' semasa pandemik. Dalam cerita ini, RCCA yang baru dinobatkan ini menyedarkan kita tentang perjalanan BE beliau setakat ini.

#### **Daripada menjual salap sehingga menjual seluar**

Selepas meletak jawatan sebagai Pegawai Kesihatan, Keselamatan dan Alam Sekitar (HSE) berdaftar pada 2015, Mardiana menjadi suri rumah, menjaga empat orang anaknya sambil menjalankan perniagaan rumahnya. “Saya membuat salap dan adunan minyak pati sendiri menggunakan minyak pati tulen sebagai produk penyembuhan alternatif. Saya biasanya melakukan kerja saya selepas anak-anak tidur pada waktu malam. Ia sangat memematkan kerana saya terpaksa bertahan sepanjang malam.”

Apabila Mardiana membuat keputusan untuk menjalankan perniagaan BE, beliau tertarik dengan kuasa penggandaan dalam perniagaan itu. “Pertumbuhan eksponen sangat mengujakan saya. Walau bagaimanapun, ia mencabar pada mulanya. Saya menjual salap dan campuran minyak pati buatan sendiri, dan tiba-tiba saya menjual seluar! Ia suatu perubahan besar, dan saya mengambil masa kira-kira enam bulan untuk memahami sepenuhnya perniagaan ini kerana ia merupakan usaha MLM pertama saya.”

Salah satu cabaran yang dihadapinya adalah kehilangan bakal pemimpin apabila beberapa ahlinya meninggalkan rangkaian. “Itu ialah pengalaman yang tidak dapat dilupakan tetapi saya belajar kepentingan membina hubungan untuk mengekalkan perniagaan. Saya mula berusaha untuk



*Dengan mentor RCCA Kak Suriyani dan Abg Norzehan*



*Anugerah untuk Senarai Pencabar saya, Seluar terhad eksklusif*

Photo with Founder



membentuk hubungan dalam rangkaian saya dan bukan hanya menganggap orang sebagai kenalan.”

Kuncinya adalah meluangkan masa untuk membuat hubungan sebenar. “Belajar cara memperkenalkan diri, menyapa orang dan berkongsi peluang. Jangan tunggu orang lain untuk mengetuk pintu anda. Ingat, sifat kerja kita adalah ‘minum kopi, bercerita dan lahirkan banyak ‘bayi BE’!”

### Menjadi orang yang lebih baik

Walaupun Mardiana baru dua tahun berkecimpung dalam perniagaan BE, beliau telah mengalami transformasi melalui budaya yang unik. “Saya kini lebih sabar apabila berhadapan dengan orang ramai. Saya lebih menghargai perhubungan dan menjadi lebih lasak apabila berhadapan dengan cabaran. Saya lebih empati terhadap orang lain, dan telah belajar untuk mendengar serta memberikan nasihat positif dan hala tuju yang

jasas. Selain itu, mesyuarat reviu menunjukkan perspektif yang berbeza di mana kita boleh melihat sesuatu dengan lebih baik. Melakukan perniagaan ini selama dua tahun sememangnya mengubah cara saya menetapkan matlamat.”

Bagi kepuasan kewangan pula, Mardiana berbesar hati kerana beliau kini boleh menghantar anak-anaknya ke kelas tuisyen yang lebih baik. “Saya seronok membawa anak-anak saya ke tempat yang menggembirakan mereka dan saya tidak perlu menyekat mereka hanya kerana terpaksa bekerja atau tempat itu terlalu mahal. Alhamdulillah!”

Bagi Mardiana, cabaran adalah penting untuk pertumbuhan; menghadapi dan mempelajari cara mengemudi mereka akan membina daya tahan. Kejayaan akan datang akhirnya apabila kita mengatasi halangan ini dan belajar daripadanya.



Kerja berpasukan menjadikan impian berfungsi



Menerima sejangak bunga besar untuk meraikan detik yang tidak dapat dilupakan pada hari saya menjadi RCCA



Salah satu kegembiraan terbesar saya, ikatan dengan orang yang tidak dikenali yang kini saya gelar sebagai kawan



“Ingat YOLO – ‘anda hanya hidup sekali’ – jadi dapatkan yang terbaik dalam hidup! KALAU ANDA RASA BOLEH, ANDA BOLEH. Ini ialah moto paling mudah untuk diingati dan penyepak terhebat saya setiap kali saya berasa lemah semangat!” beliau membuat kesimpulan.



Dengan pasukan saya yang telah bersama saya melalui suka dan duka