



BE Lifestyle Travel 到迪拜



“

这不是另一份 直销业务； 这是BE

RCCA Diana Khiu Shi Er &
Tommy Loi Teck Chew

商人

RCCA Diana和Tommy曾试过各行各业。他们曾经试过朝九晚五，也试过创业；曾经当房产经纪，也曾有过几次的直销业务经验。寻寻觅觅多年，他们终于找到了BE。现在，Diana会信心满满地告诉你说：“如果你认为BE只是另一份直销业务，你错了。当你真正接触BE事业时，你会发现直销就是BE，BE就是直销。”

寻觅合适的事业

Diana拥有音乐学位，毕业后却不曾涉足过该领域。她说：“我不想成日呆在房间里教学生弹钢琴，所以我尝试了许多其他工作。”

当Diana第一次接触BE时，她认真研究了公司的产品和市场计划。“我有过其他直销业务经验，而我最关注的东西就是产品的品质和市场计划的可行性。BE的市场计划令我眼前一亮——可行性太高了，让我在短短一个月就赚回我投资在第一条AULORA裤子的费用。事实上，仅仅通过分享产品的功效就让我有所收入了。”

Tommy坦承他起初并不看好Diana参与BE业务，他认为直销只不过是女人用来打发时间的生意。但是，上线RCCA蔡智军的一场演说却改变了他的想法。“上线的演说让我对BE系统有了更深入的了解，



梦想车



与IBO及上线合照



实际上，是我鼓励Diana从事BE。随后，当我有机会深入了解了公司的市场计划时，我决定认真经营这份事业。”

改变的喜悦

从事BE以来，这对夫妇最大的喜悦来自于团队伙伴的成长和改变。Diana说：“我们非常幸运能够找到志同道合的伙伴和我们一起打拼这份事业，为生活做出正面的改变。我变得更有自信，也学会如何去关怀别人，管理好自己的脾气，三思而后行。我整个人变得更积极乐观了。”

Tommy继续说道：“现在，我们的想法和出发点都不一样了。我们尽最大努力做可以让更多人受益的东西。当我们看到下

线无论是健康、生活质量、想法和心态都获得提升和改变时，我们打从心底替他们感到开心。正是这股成就感激励着我们继续前进。”

言出必行的领袖

Tommy认为BE最棒的地方在于，这里的领袖言出必行。他说：“BE领袖的一举一动都致力兑现‘圆融心灵，触动生命，创造永恒’的承诺。2020年，就在疫情肆虐前，BE早已经准备就绪搬到线上。这令我想起了创始人对我们说的一句话，‘我们决不会让你们失望’。在BE，创始人和领袖们都是言出必行的人。”



分享会



BAS 研讨会演讲



BAS 研讨会



这对夫妇最后总结说道：“开创BE事业的最佳时机就是现在。先相信，后拥有。跟着做，就对了。”



户外运动