



你比你想象中更强大

RCCA See Kok Sen
(销售员)

”



如果考试成绩是用于衡量一人有多聪明的标准，那么RCCA施国生绝对算不上是一位优等生。他的教育文凭考试成绩几乎满江红——10科当中有6科不及格。他的马来文和英文也不好。然而今天通过BE，他的组织遍布马来西亚、新加坡、印尼、越南、香港、墨尔本，甚至澳门！

国生笑着说：“我身边依然有人会好奇成绩这么差的我竟然可以有这么一番成就。说实话，偶尔我也不禁问起自己，我到底何德何能呀？”且来看看他这一路是怎么走向成功的。



最勤力的销售员

眼看自己的考试成绩如此“悲壮”，国生心里明白他的工作选择非常有限。“我不是能言善道的人，但是我也知道从事销售是让我赚取更高收入最好的选择。因为销售越多，所赚取的佣金也越多。”

于是，国生非常努力工作。在长达十年里，他积极地向批发商、超市和霸市推销即饮和速溶饮料。他全年无休，唯一的假期就是农历新年。他的努力，让他成为顶级销售员之一。

国生说道：“我曾经想过自己做生意，但是却并没有资本。尽管努力工作了十年，我的储蓄却像我的教育水平一样‘浅薄’。直到一天，我接触到直销。”

从销售到分享

国生在27岁时接触直销。他说：“我本来就已经在从事销售，而且推销罐装饮料和咖啡等快速消费品实则上并不难。但是直销是一份以人为本的事业，而正确的直销态度是通过分享帮助人们。”

“以前，我的销售手法是尽量说服并给客户提供最方便的方案。但是在直销，那是源自我们自己本身对产品的信心，推动着我们自信地分享。”

“以前，我所达成的销售量给我带来成就感。不过在直销，尤其是在BE，和别人分享好产品和事业机会来帮助他们解决己忧是我最大的成就感。当我看到人们的健康和生活因为我的分享而有所改变时，那种满足感难以言喻。这将会是我毕生追求的成就。”



从新山到澳大利亚

国生承认自己并不很懂得使用科技，因此非常感恩BE给他的各种培训，让他学会善用科技把组织扩展到世界各地和各界人士。“虽然我身在马来西亚，但是我的组织已经拓展到澳门、印尼和澳大利亚等国家了！”

而在这样的动荡时期里，国生更是感恩生活上的富足。“我不但可以自给自足和奉养父母，也拥有自己的资产和产业，更有能力每个月拨出一部分收入做慈善用途。我非常庆幸自己选择从事直销和加入BE的决定。”

结束前，国生忠告说道：“你比你想象中更强大。别让你目前的状况决定你的未来，要相信自己可以创造无限可能。就拿我为例，因为我相信自己，所以我办到了。”

