

## 关于成功， 选对平台努力 最重要

**RCCA Rose Faizah Binti Idris**

(前工料测量师助理)

**Syful Darwis Bin Ramli**

(前运动员兼活动策划经理)

Rose和Syful总是能够轻易地让人感到和蔼可亲。这对性格坦率、不做作，真诚且幽默的夫妇，凭着他们的自然特质和热忱，在保健直销业里精彩12载，越战越勇。

### 分享，非销售

从事直销前，Rose在马来西亚公共工程部门上班，对自己的工资和平庸的生活甚不满。Syful说到：“说实话，当时的生活也不至于穷困潦倒，只是我们实在厌倦了凡事都要仔细计划和谨慎预算的日子。”

这对夫妇在2009年开始全心全意从事直销。当时，他们理解若要实现梦想，就必须做出改变。

尽管是直销新手，Rose却认为只要心态对了，任何人都可以从事直销。她说：“人们之所以会对从事直销这个想法撒手摇头，是因为他们害怕销售。其实，一个好的直销业务强调的是分享，非销售。个中原理和看电影一样，当你看了一部好电影，你自然而然会向家人好友推荐，就是这样。”





## 好产品当然要分享

两年前，当加入BE成为先锋领袖时，他们其实已经拥有一份非常成功的直销业务。既然如此，为什么他们依然坚持选择在BE重新来过呢？

Rose解释说：“我们由衷相信BE创办人的理念。他们在直销业已经有数十载的丰富成功经验，他们是我们的导师和上线，更是我们的良师益友。我们从他们身上获益匪浅。”

Syful补充说道：“无论从事什么行业，成功的关键之一就是要以成功人士作为楷模。”

对于Rose来说，加入BE的另外一个主要原因是公司旗下的优质产品，尤其是Aulora人体工程学设计裤子。2016年，Rose经过诊断发现她的长期腰背痛问题是椎间盘突出所致。她难掩感激之情说道：“尽管远红外线物理治疗可暂时舒缓疼痛感，但Aulora人体工程学设计裤子却解决了我的腰背痛问题。”

Rose感到有义务和朋友分享这么棒的产品和商业计划。她说道：“如果不跟朋友分享这么棒的产品和事业平台，我会感到内疚。”



## 一个账户，世界通达

BE的电子平台让直销事业变得更简单易行，这一点Rose和Syful深信不疑。

如今，他们不但有更多时间陪伴孩子，也有充足的时间扩张组织。他们深信还有许多人正在等着这个黄金机会改变自己的人生，而这个想法也是他们带领组织的主要动力之一。“再也没有什么比能够和BE大家庭携手打造人生事业更幸福了。BE不仅仅是一家公司，BE是我们及每一位BE成员的‘家’。”

这对RCCA夫妇深信BE事业的潜力无限，“在短短两年里，BE成功创造出30多位RCCA或百万富翁。这几乎是平均每个月就有一位百万富翁诞生！”



Rose总结说道：“我们坚信要成功，选对平台努力最重要。平台对了，成功是必然的。BE绝对是一个对的平台。”