



Star Awards Night 演讲



“ 跨过两次人生 低潮，这一次 终于成功了！”

RCCA Ooi Tze Inn

前保险从业员（百万圆桌MDRT会员）

RCCA黄诗韵曾经历过不止一次，而是两次人生低潮。

第一次是18岁那年。生了第一胎后打乱了她要打拼事业、买房子、赚大钱的计划。为了照顾孩子，她不得不放弃她的雄心壮志。

后来，在母亲帮忙照顾孩子的允许之下，她开始在一家保险公司担任文员，并在那里渐渐重拾梦想。保险经纪的可观收入激起了她的加入保险业的斗志。从事保险六年，她勤奋进取，更在2011年成为百万圆桌（MDRT）会员。

但是，拓展人脉的压力，再加上对孩子疏忽的愧疚感，让她陷入抑郁。“我每天都早出晚归，即使周末或年终假期也没有时间陪伴家人。我的收入虽然高，但是消费同样高，钱都花在名牌包和名车上，因为必须靠物质证明自己有多成功。但事实上，我背负着各种贷款和信用卡债务。”



表扬之夜

诗韵后来也患有饮食失调症，不敢与任何人见面。最后，她不得不放弃她的保险事业。她再一次掉入人生谷底。

但是，生活还是要过。她用尽力气重新振作，并在接下来的一年多从事各种网上生意。一天，她在脸书看到有关Aulora裤子的贴文。她通过朋友投资了一条裤子。穿了Aulora裤子一晚后，她的失眠情况竟奇迹般地有所改善。她的BE之旅也就这样启程了。

对直销完全改观

诗韵曾看过很多人在直销行业触礁或不断跳槽转换直销公司。因此，她根本不曾考虑过要从事直销。她犹记得第一次出席总部的会议时，创办人李学森说的一番话，那就是“BE将会是市场里最受尊崇的直销公司。我们要让所有人知道，只要方法做对了，直销是可以成功的。”



BE Lifestyle Travel 到日本

与上线



BE Lifestyle Travel 到墨尔本

诗韵很感恩创办人和公司都信守诺言。她把成功归功于她的导师RCCA Rex和温馨昀，他们的耐心教导、无条件的爱与关怀。“他们给我带来许多正向的影响，言传身教让我学会以正确的心态从事直销。他们总会以身作则，而不是说一套，做一套。”这位拥有三个孩子（分别16岁、14岁和7岁）的母亲如是说道。

导师和创办人的谦逊、诚实和付出激发了她要在这个行业中脱颖而出的决心。“我非常感恩能够遇见这么棒的公司、创办人和导师。他们不但令我对直销彻底改观，更是启发并改变了了我的人生。”



最后，诗韵对大家的忠告是：“复制成功领袖的做法。把自己归零并向他们学习。他们在成功路上的各种经历就是我们最好的借镜，也是我们成功的捷径。”

