



Di BE, kerja keras membawa hasil. Tiada apa-apa yang dapat menandingi nikmat bercuti ke luar negara bersama keluarga tersayang.



**Jangan Takut Akan Kegagalan. Sepatutnya Takut Kerana Tidak Berjaya.**

### RCCA Mindy Tan & Alex Gan

Bekas Jurujual & Bekas Pengurus Jualan

Pada mulanya, RCCA Mindy dan Alex tidak bertentang mata dengan perniagaan BE Mindy. Lama-kelamaan, pencapaian Mindy meyakinkan Alex untuk menyertai BE. Kemudian, pencapaian mereka meyakinkan ayah Alex, yang sangat membantah keputusan Alex untuk menyertai BE sepenuh masa, menolaknya sebagai suatu pembaziran pendidikannya yang baik.

Setelah melihat kejayaan mereka, ayah Alex terpaksa menelan kata-katanya.

#### BAGAIMANA SEMUANYA BERMULA

Dalam usia 25 tahun, Mindy sudah menjadi jurujual kedua teratas di syarikatnya. Ketika syarikat menamatkan operasi jabatannya, daripada bergabung dengan jabatan lain, beliau dengan berani memilih untuk skema pemisahan secara sukarela.

"Saya sudah merancang untuk mengambil pinjaman RM100,000 untuk memulakan sebuah salun kecantikan. Ketika saya memikirkan hal ini, saya diperkenalkan kepada perniagaan BE," kenang Mindy.

Tidak seperti kebanyakan orang yang tahu tentang produk sebelum tahu tentang syarikatnya, Mindy pertama kali tertarik dengan model perniagaan BE yang



Membeli kereta impian bersama rakan sepasukan kami

hanya memerlukan RM60 untuk memulakannya. "Saya kagum dengan pelan pemasaran BE. Saya rasa saya harus mencubanya. Sekiranya tidak berjaya, saya hanya kerugian RM60 dan saya masih boleh mencari peluang lain. Enam bulan selepas menyertainya, saya 100% komited untuk menjadi BE dan yakin bahawa ini adalah kerjaya yang saya inginkan."

#### HALANGAN UTAMA

Ditanya tentang halangan utama dalam kerjaya BE mereka, Alex mengaku bahawa dialah halangan itu. "Saya seorang yang konservatif dengan pekerjaan bergaji tinggi. Saya memandang rendah kepada jualan

*Makan malam bersama Pengasas dan upline*

langsung. Sebenarnya, saya menolak idea menjalankan perniagaan disebabkan risikonya. Saya tidak menyokong rancangan salun kecantikan Mindy, dan jualan langsung adalah mustahil kerana saya anggap ia hanya sebuah permainan wang."

Beliau juga tidak senang hati dengan Mindy kerana komitmennya dalam BE. Beliau merasakan bahawa ia telah mengabaikan tugasnya sebagai isteri dan ibu. Apabila pendapatan Mindy akhirnya melebihi gaji bulanannya untuk pertama kalinya, beliau yakin bahawa itu adalah kebetulan sahaja. Mindy terus menjana pendapatan yang setara dengan Alex dan ketika melebihi gaji Alex sekali lagi, sikapnya kian lembut dan tertanya-tanya dengan perniagaan tersebut.



*Sesi ulang kaji dengan kumpulan selebriti*



*BE Lifestyle Travel ke Dubai bersama rakan sepasukan*



*BE Lifestyle Travel ke Melbourne*

Semasa menghadiri B.O.S, Alex akhirnya sedar. "Seseorang pernah berkongsi bahawa seorang pekerja tidak akan menjana lebih banyak daripada penyelianya, tetapi di BE, anda boleh memperoleh lebih banyak daripada upline anda. Ini menyedarkan saya. Walaupun saya ialah jurujual teratas dengan gaji tinggi, kadang-kadang saya berasa tidak adil bahawa penyelia saya memperoleh lebih banyak daripada saya, terutamanya ketika saya berusaha lebih keras."

Keesokan harinya, Alex letak jawatan dan menyertai BE.

### **GANDAKAN USAHA, GANDAKAN PULANGAN**

Dengan gabungan Alex, pasangan ini menetapkan matlamat mereka: untuk melipatgandakan pencapaian mereka dalam setahun. Dan mereka berjaya.



“

"Bukan sahaja kami mencacakkan tonggak baharu dalam kerjaya BE kami, kami juga membantu ramai orang untuk mencapai hal yang sama."

**"Tanyakan diri anda - adakah anda menganggap diri anda berjaya? Sekiranya tidak, mengapa anda takut untuk gagal? Anda tidak kerugian apa-apa!"** pasangan itu menyimpul.