

敢梦敢当， 放眼世界

RCCA Elaiyakumaran
(前IT顾问)

Shangeri AP K.Rengara Joo
(医务人员)



从事直销15年后，Elaiyakumaran (Kumar) 最大的梦想是走向国际，帮助更多人成功。太太Shangeri的梦想多年来依然不变，那就是事业有成、财务自由，以及帮助世界各地的人改善健康和生活。

丈夫：我要走向国际

13年前，一位成功的企业家说到，“世界上最富有的人寻找并建立组织；其他人却在找工作”，正是这句话启发了Kumar，使他毅然决定辞去5年的办公室工作。就这样，Kumar在马来西亚建立了一份成功的直销事业，一并实现了他所要的财务和时间自由，让母亲的生活无忧。

不过，这番成就并没有令他因此而放缓脚步。他放眼世界，要走向国际，而BE可帮助他实现这个伟大的梦想。他说：“我要走出舒适区，要走向国际。BE不但有优秀的产品和电子平台，它最无可取代的成功要素在于我们的创办人。他们都是在直销业里身经百战的成功人士，在他们的带领之下，我们的使命仅有一个——圆融心灵，触动生命，创造永恒。在BE，我们每天都在汲取新知，梦想一天比一天壮大。”





太太：健康是我的事业重心

作为医务人员，Shangeri提倡以安全、经过证实的无创治疗辅助药物疗法。她说：“BE的产品，特别是Aulora人体工程学设计裤子，已经帮助许多人解决各种健康问题。这么棒的产品当然要让更多人知道！”

“我只想帮助人们。身边有许多来自不同背景的人都渴望改变、渴望成功。最意义的事莫过于能够帮助这些有心人重拾健康和实现梦想了。”



夫妇：BE能够满足我们的追求

Kumar说：“我在打工时的最后工资是2760令吉，那是我打工5年后的成果。如果我依然朝九晚五，我猜想我现在的工资应该会增至每月5000或6000令吉吧。但是在直销业，你的收入可以比这数目多出好几倍。当然，前提是你一定要选对公司。”

有别于以往人们一听到“直销”就会皱起眉头避而远之，如今，直销已经被认为一种可行的事业。随着网上业务的蓬勃发展，把直销放在正确的电子平台上更是一个大趋势！

“现在有很多人都在从事直销，因为大家都知道直销是取得财务和时间自由的绝佳途径。问题是，哪家公司可让你在最短的时间内成功？而你的成就会有多大？任何人都可以在直销里成功，关键在于要多久才能成功？而你又走到多远呢？”



Kumar总结说道：“关键在于选对平台、跟对领袖，以及与对的组织共事。试想想，如果五到十年后你才发现在错的平台白费劲，那是多么悲哀的事！要努力，但不要蛮力。Work hard, work smart! 在BE，你可以触动世界各地数万人的心灵，启发他们一起追求成功！”