

与公司创办人合照



一份朝阳的 长青事业

RCCA Agnes Hiew & Ho Yong Heng

前婚纱店业者

RCCA Agnes和Hendry夫妇俩都是经验老道的生意人，他们曾经经营自己的婚纱事业长达15年，所以不管是线上业务的崛起还是传统业务实体店的兴衰，他们都可以讲出整个市场趋势的变化。如今他们要以他们丰富的经验告诉大家，BE并不只是一个趋势——而是一份朝阳的长青事业。

鼎盛时期拥有3家婚纱店

Agnes和Hendry在年轻时就开始接触婚纱行业。打工多年后，他们更在新山开设了自己的婚纱店。

“在2000年，网络科技还不发达，婚纱和专业摄影设备非常昂贵也不普遍，所以你必须光顾婚纱店才能买到合适的礼服、拍摄到专业的婚纱照。这也造就了婚纱业在2000年来到了巅峰期。我们在那时一共开了3家婚纱店！”但随着互联网的发达，人们可以在网上轻易找到更多可负担的选择和方案，婚纱店也不再是人们唯一的选择。虽然他们已经很努力，咬紧牙关的撑着慢慢走下坡的生意，最终在2017年他们还是敌不过现实，必须结束经营了15年的婚纱店。



梦想车



与上线合照



当时，Hendry毅然地重返朝九晚五的销售工作，而Agnes则开始从事微商兼化妆师。她说：“过去的经验让我很清楚，不管是化妆还是微商，不是不赚钱，但却很难做长久。在微商里我必须一直囤货，承担货损的风险，加上公司政策不断的更改都让我非常苦恼。化妆方面，我必须面对一个残酷的事实，不管手艺多好，顾客只会对年轻漂亮的化妆师有信心，迟早我也会被淘汰。”

感动一辈子的事业

由于自己和全家人都受惠于BE高素质的产品，Agnes开始对BE事业的生意模式产生兴趣。在第一次接触BE国际的市场计划后，她马上就被汽车和房屋基金所吸引。“这门事业不

需要成本，不必烦员工、租金、囤货、资金等问题，根本就是零风险的黄金事业机会。再加上现在进入了互联网的时代，人们的健康意识也不断提升，我们只需要通过做分享，建立起属于自己的组织网络就可以了。做BE事业太简单了，我们只需要通过BE4U应用程序，全世界的市场都是我们的市场。

在BE事业里，最触动他们的是BE文化和导师的领导。“在传统业务中，同行如敌国，竞争激烈且残酷。为了生存和脱颖而出，你必须自私，因为没有人会和你分享他们的成功秘诀。但在BE，我们都有上线导师在旁用心指导和支持你。在这里，你不仅学会如何经营事业，更难能可贵的是你学会了如何让自己变得更优秀，照顾好身边的人，更学会如何成为别人的导师，把他们栽培成下一个领袖，让他们也把事业建立起来！”

其实，Agnes和Hendry在BE所得的成就远比他们想象的要多。“我们一直想从新山搬回吉隆坡，以便和家人住得更近。真的没想到20年后，因为BE事业我们终于办到了！”



产品分享



BE Lifestyle Travel 到韩国



Agnes最后说道：“这是一个千载难逢的机会。抓紧机会，向前冲吧！”



BE Lifestyle Travel 到澳洲墨尔本