



本善， 为善

RCCA Chong Chee Ann &
Tan Lee Eng

前工程师 / 毕业生



RCCA志安于人的第一印象可能是一个严肃、不苟言笑的人。不过，一旦他开口说话，你就会被他那自信和充满感染力的领袖风范所震撼。

他的故事，更是精彩。30岁那年，年纪轻轻的他即成为百万富翁。难道是幸运之神眷顾了他，天降横财吗？志安笑笑揭晓道：“**是因为一个决定。**”

改变他一生的“空档年”

志安出生于农民之家，父母亲的想法只有一个，就是要孩子们努力读书，出人头地。志安说道：“我们四兄妹都毕业于公立大学。可想而知，父母要供四个孩子上大学甚是艰难。”

当志安在马来西亚工艺大学（UTM）毕业之后，他并没有立刻投身职场，而是另作决定给自己一个“空档年”，尝试从事直销业。为了

尽孝报答父母恩，志安早在大学时期就打算毕业后顺理成章地找一份工，致力成为一名杰出的研发工程师，这样一来就可以给父母过更好的生活。不过，他想到既然直销可以让他更早成功，为什么不试一试呢？

志安的太太丽瑛，反而没有给自己任何“空档年”试水温 – 当年才18岁的她决定中途放弃进修大专，全心全意投身直销业！



19年的直销生涯，愈发精彩

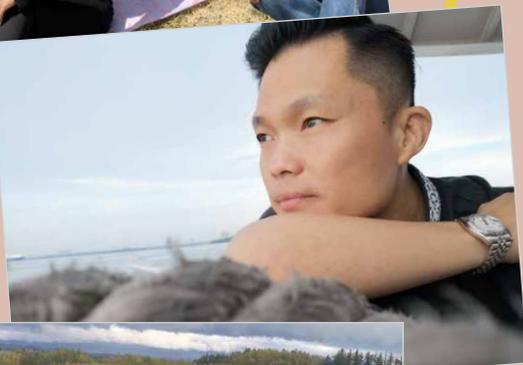
2019年是志安和丽瑛从事直销的第19周年。

志安说道：“再怎么成功，从事直销让我们有机会去不断地学习和进步。当我们帮助下线解决问题时，我们同时也会成长和进步。当我们越强大，下线也会变得越强大。”志安继续说道：“在直销业，我们通常都使用‘上线’这个称呼。但是在BE，我们称上线为我们的师傅、老师。这是因为直销是一个终身学习之旅。”

尽管这对夫妇在直销业已经取得非常亮眼的成绩，他们并没有因此而放缓脚步，因为他们还有一个重要的使命。他说：“直销是一个加强自身财务状况的理想途径，然而比这一点更重要的是，它是一个让你以无私的方法，达到个人目标的途径。直销，让你可以两全其美，帮助自己也帮助别人实现梦想。”

“无论我们再怎么成功，BE总是督促着我们不断归零，不断学习新事物。以前，我认为直销是帮助家人、朋友和身边的人改善生活的好方法。但是在BE，我的理想变得更远大。这里的平台让我可以触动更多生命，帮助来自不同国家、不同种族和宗教的陌生人。”

志安也分享到BE的承诺，‘圆融心灵，触动生命，创造永恒’是他越战越勇的主要动力。“我从来不知道自己还有这么多潜能，可以触动这么多生命”。



没有命中注定；人生自己做主

如果每个人的命运都是早已注定，今时今日的志安或许是一位高级研发工程师，期盼着升职加薪，等待着一个突破性的转变。

针对这个假设，志安引用了他最喜欢的书，《了凡四训》里的四大训诫：

- (1) 立命之学，
- (2) 改过之法；
- (3) 积善之方；
- (4) 谦德之效。

他认为人生应该以这四大训诫为本。

正是这四大训诫，让他不断地丰富人生，一次又一次地超越自己。

“我会继续本善，为善。这，将会是我的终身功课。”志安结论说道。